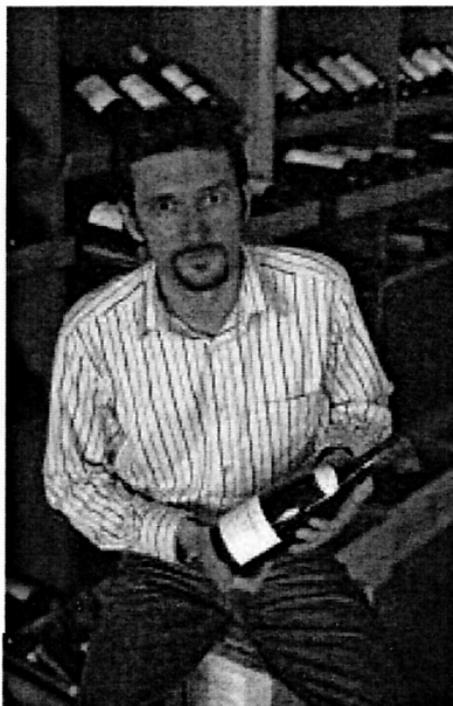


Revendre ses vins : nos trucs et astuces !

Petite annonce dans la presse, vente aux enchères, site spécialisé sur Internet ou expert en vieux millésimes... Il y a mille façons de revendre ses flacons. Mais toutes ces méthodes n'offrent pas les mêmes garanties...

TEXTE ET PHOTOS JÉRÔME BAUDOUIN

L'expert bordelais Laurent Vialette. Avant d'acheter une cave, il se déplace pour voir dans quelles conditions les vins ont été conservés.



“ Les experts en vieux millésimes sont davantage intéressés par des caves entières ou de gros lots de vins que par des bouteilles à l'unité. ”

Aucun hôtel des ventes traditionnel n'offre une telle vitrine.

En ligne, sous l'égide d'un commissaire-priseur

Quatrième piste, les enchères en ligne encadrées par un commissaire-priseur. Le site iDealwine a renouvelé le genre. Ici, l'estimation de la bouteille est réalisée grâce à la banque de données du site, puis elle est référencée par le commissaire-priseur. Elle est ensuite mise en vente sur le site pendant une semaine. On peut alors visualiser l'évolution du cours, comme sur eBay, à la différence près que la vente est coordonnée par le commissaire-priseur, ce qui offre à l'acheteur l'assu-

rance d'une transaction dans de bonnes conditions. Avec cette méthode, les frais de vente s'élèvent à 15,55 % ttc. Cette fois, notre magnum a trouvé ●●●

●●● preneur à 110 €. Si l'on déduit les frais, ainsi que le coût d'envoi de la bouteille à iDealwine (12 €), la transaction rapporte au final 81 €. Il est possible d'économiser sur les frais de transport, car iDealwine travaille avec un réseau de commissaires-priseurs présents dans les principales villes de France. L'avantage de ce type de vente par Internet, c'est le grand nombre d'acheteurs potentiels touchés, car ceux qui se connectent viennent de l'Europe entière.

Lorsqu'un commissaire-priseur encadre la vente aux enchères en ligne, comme sur le site iDealwine, l'acheteur est assuré d'une transaction dans de bonnes conditions.

