

Foires aux vins : les clés pour faire de bonnes affaires



1 / 1

Événement incontournable de la rentrée, les foires aux vins ont lieu dans quantité d'enseignes de grande distribution, cavistes, sites internet en septembre et en octobre. Quelles millésimes privilégier ? Quels vins choisir dans une optique d'investissement ? Quels sont les pièges à éviter ?

LIRE AUSSI
**Foire aux vins
2018 : notre
sélection chez
les cavistes**

Les foires aux vins sont-elle encore vraiment l'occasion de faire des affaires ? Oui, tant le coup de projecteur porté sur cet événement qui existe depuis 45 ans incite les vendeurs à réduire leurs marges... Et les propriétés à faire des efforts sur les prix. « Contrairement à de nombreuses ventes privées de vins où les décotes de prix sont plus ou moins artificielles, on trouve des décotes entre 10 et 50 % pendant les foires aux vins » explique Cyrille Jomand, un des trois fondateurs du site de vente de vin iDealwine.

LIRE AUSSI
**Ariane
Khaida :**
**« Notre ADN ?
Bordeaux haut
de gamme et
millésimes
décalés »**

Foires aux vins : conseils et pièges à éviter

<center><iframe
src='http://www.ultimedia.com/deliver/generic/iframe/mdtk/01870326/zone/1/shc
width='100%' height='353' frameborder='0' scrolling='no' marginwidth='0'
marginheight='0' hspace='0' vspace='0' style='z-index:1;'
webkitallowfullscreen='true' mozallowfullscreen='true' allowfullscreen='true'
allow='autoplay'></iframe></center>

« Le temps du déstockage est révolu »

Outre ces remises, ce qui importe est également de pouvoir mettre la main sur des bouteilles qui ne sont pas en vente en grande distribution ou chez les cavistes le reste de l'année.

« Pendant les foires aux vins, les distributeurs proposent non seulement des prix attractifs sur de belles cuvées mais élargissent aussi leur gamme en proposant de nombreuses bouteilles qui ne sont pas en rayon le reste de l'année » explique Alban de Belloy, président du Club Français du Vin. *« Le temps du déstockage est révolu. Il y a de la part des distributeurs un vrai travail d'assortiment de vins spécifiques pour la Foire Aux Vins »* poursuit-il.

Ainsi, pendant un peu plus d'un mois, ce sont plus de 50 millions de bouteilles qui sont en vente, représentant plus de 500.000 euros de CA pour les enseignes (chiffre 2017).

Et il est même possible de se procurer des vins rares et difficiles à dénicher, à condition de ne pas traîner car les meilleures affaires partent souvent très vite. Chez **iDealwine**, beaucoup de références ne sont plus disponibles dès les premières heures après l'ouverture de la foire aux vins, alors même qu'elles sont très peu soldées. Car il est rare d'observer de gros rabais sur les meilleurs crus. *« On voit des baisses affichées jusqu'à 50, parfois 60 %. Ca n'a pas beaucoup de sens pour les bouteilles de grande qualité, éligibles au placement-vin. Ces dernières sont généralement des bouteilles rares, difficiles à trouver et généralement non bradées »* souligne Cyrille Jomand.

